

# agriportance.

<https://agriportance.com/de/job/broker-biomethan-und-thg-quote/>

## Accountmanager (m/w/d) für Biomethan und THG-Quote

Zur Vergrößerung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

### Accountmanager (m/w/d) für Biomethan & THG-Quote

Die agriportance GmbH ist ein junges, innovatives sowie nachhaltiges Unternehmen und die Dienstleistungs-Plattform für Biomethan/Bio-LNG. Dabei begleiten wir die notwendige Nachhaltigkeitszertifizierung und vermitteln Biomethan von landwirtschaftlich geprägten Unternehmen und Abnehmern aus dem Energiesektor.

Innerhalb unserer Firma steigt die Neukundenzahl nahezu täglich in Deutschland sowie Gesamteuropa. Dieser Wachstumskurs ermöglicht es uns, agriportance vom **Startup zum Scaleup** zu entwickeln. Demnach werden wir im kommenden Frühjahr von 20 auf 30 Mitarbeitende wachsen. **Jetzt fehlst nur noch Du!**

Was bei uns möglich ist? Das entscheidest Du. Du kannst unsere gemeinsame Zukunft aktiv mitgestalten. Wir möchten aktiv etwas Großartiges ermöglichen. Du auch?

### Deine Aufgaben

- Neukundenentwicklung in der Energie- und Mineralölwirtschaft
- Betreuung von Bestandskunden
- Kurz- und langfristige Abschlüsse im Bereich Biomethan und THG-Quote
- Vertragsanbahnung zwischen Geschäftspartnern
- Präsentation der Marke agriportance in der Energie- und Mineralölwirtschaft

### Dein Profil

- Du hast ein naturwissenschaftliches oder technisches Studium wie Biologie, Agrarwissenschaften, Lebensmittelwissenschaften oder eine Ausbildung erfolgreich absolviert – Quereinsteiger sind auch herzlich willkommen
- Du bringst Erfahrungen in der Energiebranche und Vertrieb mit
- Du besitzt gute Überzeugungskraft und Umsetzungsstärke
- Du bist ein Kommunikationstalent
- Du hast gute und routinierte PC-Kenntnisse und Office 365-Kenntnisse, insb. Excel
- Du arbeitest gerne im Team zusammen und hast eine strukturierte und verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Du besitzt verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil

### Schön wäre

- Erfahrungen in der Energiebranche und Vertrieb
- Erfahrungen im Brokergeschäft

### Arbeitgeber

agriportance GmbH

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

zu sofort

### Dauer der Anstellung

unbefristet

### Arbeitsort

Lippstädter Straße 54, 48155, Münster, NRW, Germany  
Remote work from: Deutschland

### Arbeitszeiten

40 Stunden die Woche

### Veröffentlichungsdatum

Dezember 5, 2023

- Erfahrung mit CRM-Systemen wie Hubspot

## **Das bieten wir Dir**

### **Finanzielle Benefits**

- Leistungsgerechte Bezahlung
- Firmennotebook, Firmenhandy und Headset
- Keine Vorkasse bei Spesen und sofortiger Erhalt der Verpflegungs- und Kilometerpauschale
- corporate benefits

### **Work-Life-Balance**

- Flexible Arbeitszeit und Möglichkeit zur Remote Arbeit
- 30 Tage Jahresurlaub
- Überstundenausgleich in der Freizeit
- Hunde sind am Arbeitsplatz herzlich willkommen

### **Karriere und Entwicklung**

- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten. Unter anderem wirst du intern sämtliche Schulungen durchlaufen, die wir fachlich erstellt haben, und auch die Möglichkeit bekommen, Schulungen bei externen Anbietern besuchen
- Selbstlernangebote wie z.B. Babbel Sprachkurse, Gdata
- Intensive Einarbeitung und spezielle Onboarding-Prozesse sowie Erhalt eines Mitarbeiterhandbuch
- Flache Hierarchien in einem ambitionierten Team mit großem Wachstums- und Karrierepotenzial

### **Arbeitsweg und Standort**

- Kostenfreier Parkplatz
- Gute Verkehrsanbindung (Bus und Bahn)
- Zentrale Lage

### **Soziale Benefits**

- Dynamisches Team und starker Zusammenhalt
- Offene Feedbackkultur
- Gemeinsames Mittagessen
- Du-Kultur
- Regelmäßige Teamevents

### **Contact**

Neugierig?

Dann werde Teil der Energiewende und bewirb dich einfach per E-Mail an [bewerbung@agriportance.com](mailto:bewerbung@agriportance.com) oder ruf Pauline direkt bei Fragen an: [+49 1575 8496262](tel:+4915758496262).

**Auch wenn Du nicht zu 100% die Anforderungen erfüllst**, aber Du begeistert von dem Job und motiviert bist, melde Dich gerne bei uns. **Es geht um Dich**, denn wir legen besonders viel Wert darauf, dass unsere Mitarbeiter:innen zu uns und unserem Unternehmen passen. Überzeuge uns daher gerne von Dir!

Und wie geht es weiter? Du hast die Möglichkeit, uns direkt anzurufen. Du kannst uns über unser Bewerbungsformular Deine Unterlagen schicken oder Du sendest diese per Mail an uns. Wichtig ist uns erst einmal das Gespräch mit Dir. Du wirst mit Pauline, unserer BackOffice-Managerin, ein kurzes Kennenlerngespräch führen. Sollte es beidseitig passen, hast Du ein Gespräch mit einem unserer Geschäftsführer und gegebenenfalls einem Deiner vielleicht zukünftigen Kolleg:innen. Sind beide Seiten happy, kannst Du uns im Büro besuchen kommen und das Team kennenlernen. Und dann bist Du vielleicht auch schon bald Teil unseres Teams.