

agriportance.

<https://agriportance.com/de/job/werkstudentin-als-customer-success-manager-m-w-d-im-bereich-erneuerbare-energien/>

Werkstudent:in als Customer Success Manager (m/w/d) im Bereich erneuerbare Energien

Beschreibung

Zur Vergrößerung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) engagierte(n)

Werkstudent:in als Customer Success Manager (m/w/d) im Bereich erneuerbare Energien

Die agriportance GmbH ist ein junges, innovatives sowie nachhaltiges Unternehmen und die Dienstleistungs-Plattform für Biomethan mit dem Schwerpunkt Bio-LNG und LCO₂. Dabei begleiten wir die notwendige Nachhaltigkeitszertifizierung und vermitteln Biomethan und LCO₂ von landwirtschaftlich geprägten Unternehmen und Abnehmern aus dem Energiesektor.

Unsere Neukundenzahl steigt nahezu täglich in Deutschland sowie Gesamteuropa. Dieser Wachstumskurs ermöglicht es uns, agriportance **vom Startup zum Scaleup** zu entwickeln. Demnach werden wir im Frühjahr von 22 auf 30 Mitarbeitende wachsen. Jetzt fehlst nur noch **Du!**

Was bei uns möglich ist? Das entscheidest Du. Du kannst unsere gemeinsame Zukunft aktiv mitgestalten. Wir möchten zusammen etwas Großartiges ermöglichen. Du auch?

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du bist verantwortlich für die Kund:innen-Betreuung
- Du unterstützt bei der Erstellung von Treibhausgas- und Massenbilanzen
- Du supportest unsere Kund:innen bei der internen agriportance-Software
- Du steigerst die Zufriedenheit unserer Kund:innen
- Du betreibst Recherche rund um die Themen Energierecht, Nachhaltigkeitszertifizierungen und Energiemärkte

Dein Profil

- Du befindest dich in einem Studium im Bereich Agrarwissenschaften, MINT oder BWL
- Du hast Interesse am Kundenkontakt
- Du hast bereits Erfahrungen im Bereich Biogas, Landwirtschaft oder Energiewirtschaft oder bist bereit dir schnell neues Wissen anzueignen
- Du besitzt gute und routinierte PC-Kenntnisse und Office 365-Kenntnisse, insb. Excel
- Du arbeitest gerne im Team zusammen und hast eine strukturierte und verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

Schön zu haben

Arbeitgeber

agriportance GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Arbeitsort

Lippstädter Straße 54, 48155, Münster, NRW, Deutschland

Arbeitszeiten

Nach Absprache

Veröffentlichungsdatum

April 8, 2024

- Erfahrung im Bereich Vertrieb
- Weitere Sprachkenntnisse vor allem Spanisch, Portugiesisch, Französisch oder Polnisch
- Erfahrung mit Projektmanagementsoftware wie Jira und CRM-Systemen wie Hubspot

Das bieten wir

Finanzielle Benefits

- Leistungsgerechte Bezahlung
- Firmennotebook, Firmenhandy und Headset
- Keine Vorkasse bei Spesen und sofortiger Erhalt der Verpflegungs- und Kilometerpauschale

Work-Life-Balance

- Flexible Arbeitszeit und Möglichkeit zur Remote Arbeit
- 30 Tage Jahresurlaub
- Überstundenausgleich in Freizeit
- Hunde sind am Arbeitsplatz herzlich willkommen

Karriere und Entwicklung

- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten. Unter anderem wirst du intern sämtliche Schulungen durchlaufen, die wir fachlich erstellt haben, und auch die Möglichkeit bekommen, Schulungen bei externen Anbietern, wie ISCC und REDcert besuchen
- Selbstlernangebote wie z.B. Babbel Sprachkurse, G-Data
- Intensive Einarbeitung und spezielle Onboarding-Prozesse sowie Erhalt eines Mitarbeiterhandbuch
- Flache Hierarchien in einem ambitionierten Team mit großem Wachstums- und Karrierepotenzial

Arbeitsweg und Standort

- Kostenfreier Parkplatz
- Gute Verkehrsanbindung (Bus und Bahn)
- Zentrale Lage
- Möglichkeit zur Nutzung der Mitarbeiterwohnung

Soziale Benefits

- Dynamisches Team und starker Zusammenhalt
- Offene Feedbackkultur
- Gemeinsames Mittagessen
- Du-Kultur
- Regelmäßige Teamevents

Kontakte

Neugierig?

Dann werde Teil der Energiewende und bewirb dich einfach über unser Bewerbungsformular oder per E-Mail an bewerbung@agriportance.com. Bei Fragen kannst du Miriam direkt anrufen: +49 1556 6845502.

Auch wenn Du nicht zu 100% die Anforderungen erfüllst, aber Du begeistert von dem Job und motiviert bist, melde Dich gerne bei uns. **Es geht um Dich**, denn wir

legen besonders viel Wert darauf, dass unsere Mitarbeiter:innen zu uns und unserem Unternehmen passen. **Überzeuge uns daher gerne von Dir!**

Und wie geht es weiter? Nachdem du uns deine Bewerbung zugeschickt hast, ist uns erst einmal ein kurzes Kennenlernen wichtig. Du wirst mit Miriam, unserer HR-Managerin, ein kurzes Gespräch führen. Sollte es beidseitig passen, hast Du ein Gespräch mit einem unserer Geschäftsführer und gegebenenfalls einem Deiner vielleicht zukünftigen Kollegen:innen. Sind beide Seiten happy, kannst Du uns im Büro besuchen kommen und das Team kennenlernen. Und dann bist Du vielleicht auch schon bald Teil unseres Teams.